



Stage Ingénieur d'affaires H/F

Nous imaginons, concevons, construisons, mettons en service et exploitons aux côtés de nos clients, les infrastructures qui auront un impact positif sur le monde de demain.

Notre mission est d'accompagner, dans le respect des valeurs qui sont les nôtres, ces leaders industriels mondiaux dans leurs transitions vers des modèles plus responsables et plus durables.

PARTENAIRES DE LA TRANSITION ENERGETIQUE

Vulcain se positionne comme partenaire de la transformation grâce à son ultra-spécialisation dans des secteurs stratégiques qui impactent positivement la transformation de notre société et accompagne ses clients dans leurs transformations vers des modèles plus durables et responsables.

L'ingénierie et la maîtrise des projets ont un rôle primordial à jouer dans la réponse aux nouveaux défis.

Les enjeux climatiques, environnementaux, de santé publique ou encore de nouvelle mobilité impliquent dès aujourd'hui des changements structurels de nos modèles industriels actuels.

Stage Ingénieur d'affaires H/F

Description de la mission :

Rattaché(e) à notre Directrice d'agence à Lyon, vous avez les missions suivantes :

Dimension Commerciale :

- Identifier et prospecter les différents comptes du secteur de l'énergie, de l'environnement et des infrastructures ferroviaires ;
- Identifier les projets de vos clients ainsi que les décisionnaires ;
- Définir la stratégie d'approche commerciale, le plan de prospection et le déployer ;
- Comprendre les enjeux stratégiques et les problématiques de vos clients et capter les appels d'offre liés aux métiers du groupe ;
- Analyser et challenger les cahiers des charges ;
- Elaborer les meilleures solutions technico-commerciales, en faisant appel aux différentes expertises présentes dans le groupe VULCAIN ;
- Participer aux négociations contractuelles et commerciales avec les clients ;
- Assurer le suivi régulier projets auprès des clients en effectuant les réunions d'avancement ;
- Garantir la satisfaction client en termes de qualité, coût, délais et de relation commerciale ;
- Développer la relation client et la fidélisation de ces derniers.

Dimension Recrutement :

- Identifier, capter, recruter les meilleurs « Talents » sur l'ensemble des métiers de du groupe ;
- Définir les axes stratégiques de recrutement sur vos champs sectoriels ;
- Anticiper l'émergence de nouvelles compétences techniques clés pour l'entreprise ;



Dimension Managériale :

Pilotage de projet et management d'équipe :

Assurer le suivi des projets afin de garantir la satisfaction client en termes de coût, qualité et délais.

Dimension Financière :

Être le garant de l'atteinte des objectifs de votre chiffre d'affaires sur un portefeuille de clients tout en respectant les objectifs de marge, la qualité et la stratégie des offres de l'entreprise.

Profil recherché

De formation Ingénieur Généraliste (BAC +5) ou Ecole de commerce,

Vous êtes déterminé, rigoureux, organisé et faites preuve d'un bon relationnel vous permettant de créer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.

Vous disposez d'excellentes aptitudes managériales et commerciales, vous aimez entreprendre et prendre des initiatives.

Vous accordez une grande importance à la satisfaction client et mettez un point d'honneur à fournir un service de qualité.

La maîtrise de l'anglais est nécessaire.

« Rejoignez-nous vite ! Vulcain est ouvert à tous les talents et s'engage en faveur de la diversité et de l'inclusion des personnes en situation de handicap ».



Stage Ingénieur d'affaires H/F

Nous imaginons, concevons, construisons, mettons en service et exploitons aux côtés de nos clients, les infrastructures qui auront un impact positif sur le monde de demain.

Notre mission est d'accompagner, dans le respect des valeurs qui sont les nôtres, ces leaders industriels mondiaux dans leurs transitions vers des modèles plus responsables et plus durables.

PARTENAIRES DE LA TRANSITION ENERGETIQUE

Vulcain se positionne comme partenaire de la transformation grâce à son ultra-spécialisation dans des secteurs stratégiques qui impactent positivement la transformation de notre société et accompagne ses clients dans leurs transformations vers des modèles plus durables et responsables.

L'ingénierie et la maîtrise des projets ont un rôle primordial à jouer dans la réponse aux nouveaux défis.

Les enjeux climatiques, environnementaux, de santé publique ou encore de nouvelle mobilité impliquent dès aujourd'hui des changements structurels de nos modèles industriels actuels.

Stage Ingénieur d'affaires H/F

Description de la mission :

Rattaché(e) à notre Directeur de division en énergies renouvelables et gaz, vous avez les missions suivantes :

Dimension Commerciale :

- Identifier et prospecter les différents comptes du secteur de l'énergie, de l'environnement et des infrastructures ferroviaires ;
- Identifier les projets de vos clients ainsi que les décisionnaires ;
- Définir la stratégie d'approche commerciale, le plan de prospection et le déployer ;
- Comprendre les enjeux stratégiques et les problématiques de vos clients et capter les appels d'offre liés aux métiers du groupe ;
- Analyser et challenger les cahiers des charges ;
- Elaborer les meilleures solutions technico-commerciales, en faisant appel aux différentes expertises présentes dans le groupe VULCAIN ;
- Participer aux négociations contractuelles et commerciales avec les clients ;
- Assurer le suivi régulier projets auprès des clients en effectuant les réunions d'avancement ;
- Garantir la satisfaction client en termes de qualité, coût, délais et de relation commerciale ;
- Développer la relation client et la fidélisation de ces derniers.

Dimension Recrutement :

- Identifier, capter, recruter les meilleurs « Talents » sur l'ensemble des métiers de du groupe ;
- Définir les axes stratégiques de recrutement sur vos champs sectoriels ;
- Anticiper l'émergence de nouvelles compétences techniques clés pour l'entreprise ;



Dimension Managériale :

Pilotage de projet et management d'équipe :

Assurer le suivi des projets afin de garantir la satisfaction client en termes de coût, qualité et délais.

Dimension Financière :

Être le garant de l'atteinte des objectifs de votre chiffre d'affaires sur un portefeuille de clients tout en respectant les objectifs de marge, la qualité et la stratégie des offres de l'entreprise.

Profil recherché

De formation Ingénieur Généraliste (BAC +5) ou Ecole de commerce,

Vous êtes déterminé, rigoureux, organisé et faites preuve d'un bon relationnel vous permettant de créer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.

Vous disposez d'excellentes aptitudes managériales et commerciales, vous aimez entreprendre et prendre des initiatives.

Vous accordez une grande importance à la satisfaction client et mettez un point d'honneur à fournir un service de qualité.

La maîtrise de l'anglais est nécessaire.

« Rejoignez-nous vite ! Vulcain est ouvert à tous les talents et s'engage en faveur de la diversité et de l'inclusion des personnes en situation de handicap ».



Stage Ingénieur d'affaires H/F

Nous imaginons, concevons, construisons, mettons en service et exploitons aux côtés de nos clients, les infrastructures qui auront un impact positif sur le monde de demain.

Notre mission est d'accompagner, dans le respect des valeurs qui sont les nôtres, ces leaders industriels mondiaux dans leurs transitions vers des modèles plus responsables et plus durables.

PARTENAIRES DE LA TRANSITION ENERGETIQUE

Vulcain se positionne comme partenaire de la transformation grâce à son ultra-spécialisation dans des secteurs stratégiques qui impactent positivement la transformation de notre société et accompagne ses clients dans leurs transformations vers des modèles plus durables et responsables.

L'ingénierie et la maîtrise des projets ont un rôle primordial à jouer dans la réponse aux nouveaux défis.

Les enjeux climatiques, environnementaux, de santé publique ou encore de nouvelle mobilité impliquent dès aujourd'hui des changements structurels de nos modèles industriels actuels.

Stage Ingénieur d'affaires H/F

Description de la mission :

Rattaché(e) à notre Responsable d'agence sur Nantes, vous avez les missions suivantes :

Dimension Commerciale :

- Identifier et prospecter les différents comptes du secteur de l'énergie, de l'environnement et des infrastructures ferroviaires ;
- Identifier les projets de vos clients ainsi que les décisionnaires ;
- Définir la stratégie d'approche commerciale, le plan de prospection et le déployer ;
- Comprendre les enjeux stratégiques et les problématiques de vos clients et capter les appels d'offre liés aux métiers du groupe ;
- Analyser et challenger les cahiers des charges ;
- Elaborer les meilleures solutions technico-commerciales, en faisant appel aux différentes expertises présentes dans le groupe VULCAIN ;
- Participer aux négociations contractuelles et commerciales avec les clients ;
- Assurer le suivi régulier projets auprès des clients en effectuant les réunions d'avancement ;
- Garantir la satisfaction client en termes de qualité, coût, délais et de relation commerciale ;
- Développer la relation client et la fidélisation de ces derniers.

Dimension Recrutement :

- Identifier, capter, recruter les meilleurs « Talents » sur l'ensemble des métiers de du groupe ;
- Définir les axes stratégiques de recrutement sur vos champs sectoriels ;
- Anticiper l'émergence de nouvelles compétences techniques clés pour l'entreprise ;



Dimension Managériale :

Pilotage de projet et management d'équipe :

Assurer le suivi des projets afin de garantir la satisfaction client en termes de coût, qualité et délais.

Dimension Financière :

Être le garant de l'atteinte des objectifs de votre chiffre d'affaires sur un portefeuille de clients tout en respectant les objectifs de marge, la qualité et la stratégie des offres de l'entreprise.

Profil recherché

De formation Ingénieur Généraliste (BAC +5) ou Ecole de commerce,

Vous êtes déterminé, rigoureux, organisé et faites preuve d'un bon relationnel vous permettant de créer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.

Vous disposez d'excellentes aptitudes managériales et commerciales, vous aimez entreprendre et prendre des initiatives.

Vous accordez une grande importance à la satisfaction client et mettez un point d'honneur à fournir un service de qualité.

La maîtrise de l'anglais est nécessaire.

« Rejoignez-nous vite ! Vulcain est ouvert à tous les talents et s'engage en faveur de la diversité et de l'inclusion des personnes en situation de handicap ».



STAGE - INGÉNIEUR DÉVELOPPEMENT H/F

Nous imaginons, concevons, construisons, mettons en service et exploitons aux côtés de nos clients, les infrastructures qui auront un impact positif sur le monde de demain.

Notre mission est d'accompagner, dans le respect des valeurs qui sont les nôtres, ces leaders industriels mondiaux dans leurs transitions vers des modèles plus responsables et plus durables.

PARTENAIRES DE LA TRANSITION ENERGETIQUE

Vulcain se positionne comme partenaire de la transformation grâce à son ultra-spécialisation dans des secteurs stratégiques qui impactent positivement la transformation de notre société et accompagne ses clients dans leurs transformations vers des modèles plus durables et responsables.

L'ingénierie et la maîtrise des projets ont un rôle primordial à jouer dans la réponse aux nouveaux défis.

Les enjeux climatiques, environnementaux, de santé publique ou encore de nouvelle mobilité impliquent dès aujourd'hui des changements structurels de nos modèles industriels actuels.

STAGE - INGÉNIEUR DÉVELOPPEMENT H/F

Description de la mission :

Vous serez rattaché au Directeur développement de nos activités en génie des procédés, renouvelable (Eolien et PV) et gaz.

Votre rôle sera d'accompagner la direction dans la stratégie de développement des offres de l'entreprise lié à la transition énergétique :

- Prospective sur les marchés Hydrogène et Wind
- Proposition de valeur dans de nouveaux services
- Synergie entre les différentes filiales du groupe
- Réponse aux appels d'offre

Mission annexe : Conduite du changement

- Analyse du processus, identification des points de blocage
- Proposition d'axes d'amélioration



PROFIL RECHERCHÉ :

De formation Ingénieur Généraliste (BAC +5) (Centrale Nantes, EnstaBretagne, ENSAM ...)

Vous êtes déterminé, rigoureux, organisé et faites preuve d'un bon relationnel vous permettant de créer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.

Vous disposez d'excellentes aptitudes commerciales, vous aimez entreprendre et prendre des initiatives.

Vous accordez une grande importance à la satisfaction client et mettez un point d'honneur à fournir un service de qualité.

La maîtrise de l'anglais est nécessaire.

Vous vous reconnaissez dans les valeurs d'ouverture, d'esprit d'équipe, de bienveillance et de performance, chères au Groupe

Vous souhaitez prendre en main votre carrière, relever des défis et vous surpasser, tout en étant encadré(e) par une équipe dynamique, chaleureuse et bienveillante ? Alors n'hésitez plus et rejoignez-nous vite ! Vulcain est ouvert à tous les talents et s'engage en faveur de la diversité et de l'inclusion des personnes en situation de handicap.